



IHR WEG ZU
EXCELLENCE

Wissen schafft Zukunft
EXCELLENCE Akademie

Seminarübersicht bis Dez. 2018

www.excellenceakademie.de

Inhaltsverzeichnis

Inhalt und Veranstaltungsübersicht

Über uns

Inhouse-Schulungen

EXCELLENCE Akademie – Seminare und Workshops

Führung und Kommunikation

Führungstraining für Team- und Gruppenleiter in Einkauf und Logistik

Von der Fachkraft zur Führungskraft – Endlich Chef – was nun?

Wirkungsvolle Rhetorik, Präsentation und Gesprächsmoderation

Zeit- und Selbstmanagement kompakt

Materialmanagement und Logistik

Kompaktwissen Logistik

NEU Supply Chain Management (SCM) im Einkauf

Zollrecht und Zollabwicklung in der Praxis

Bestandsmanagement in der Praxis – Grundlage für optimale Disposition

Bestehende Lager reorganisieren und modernisieren

Kostenrisiko Palettentausch

Problemfeld Wareneingang

Praxis des Seefrachtverkehrs für Auftraggeber aus Einkauf und Logistik

INCOTERMS® 2010 – Internationale Lieferklauseln richtig anwenden und auslegen

Die ADSp 2017

Einkauf und Ausschreibung von Lager- und Transportdienstleistungen

Haftung und Versicherung bei Transport- und Speditionsverträgen

Einkauf

NEU Supply Chain Management (SCM) im Einkauf

Methoden und Techniken des strategischen Einkaufs

NEU Strategischer Einkauf – Trends und Expertenwissen

Dienstleistungseinkauf: Strategien, Tools und operative Abwicklung

Projekteinkauf und Einkauf von Investitionsgütern erfolgreich gestalten

Effiziente Beschaffungsabwicklung im operativen Einkauf

Eckpfeiler der operativen Beschaffung – Auftragsabwicklung und Materialdisposition

Einsparpotenziale bei Lieferanten erkennen und nutzen

Produktkostenoptimierung im technischen Einkauf

Lieferantenbewertung und Risikosteuerung im internationalen Einkauf

Erfolgsfaktor Einkaufscontrolling: Methoden, Kennzahlen und Reporting

Projektmanagement im Einkauf

Jahresgespräche, Performance Meetings, Zielvereinbarungen

Internetrecherche für Einkäufer

Ergebnis- und Bilanzanalyse für Einkäufer

Professionelles Lieferantenmanagement im Einkauf

NEU Das Lieferantenaudit

Qualitätsmanagement und Qualitätssicherung im Einkauf

Risikomanagement im Einkauf

Preiserhöhungen abwehren und Preisverhandlungen mit Lieferanten sicher führen

Preisanalyse – Kostenstrukturen von Lieferanten verstehen und gewinnbringend nutzen

Nachhaltige Kostensenkung beim Einkauf von Bauelementen und Baugruppen der Elektronik

Einkauf und Ausschreibung von Lager- und Transportdienstleistungen

Basiswissen Einkauf

Einkaufs- und Rechtspraxis für Einsteiger

Verhandlungsführung

Erfolgreich Einkaufsverhandlungen führen

Verhandlungstaktik, Körpersprache und Rhetorik – Gekonnt verhandeln für Praktiker

Gesprächs- und Verhandlungsführung – Basisseminar

Verhandlungskompetenz für Frauen im Einkauf

NEU Methoden und Verhandlungstechniken der Verkäufer kennen und nutzen

Professionelles Telefonieren im Einkauf

Reklamationen – die richtige Strategie gegenüber Lieferanten

Jahresgespräche, Performance Meetings, Zielvereinbarungen

Preiserhöhungen abwehren und Preisverhandlungen mit Lieferanten sicher führen

Inhaltsverzeichnis

Recht

Einkaufs- und Rechtspraxis für Einsteiger
Einkaufsrecht kompakt
Fallstricke im Einkaufsrecht erkennen und vermeiden
Rahmenverträge im Einkauf – sicher gestalten und erfüllen
Einkaufsverträge: Internationales Einkaufsrecht – Rechtsfragen beim Einkauf im Ausland
Einkaufsverträge: Dienstleistungseinkauf
Einkaufsverträge: Service-, Wartungs- und Instandhaltungsleistungen
Baurecht/VOB für Einkäufer
Fremdfirmeneinsatz, Arbeitnehmerüberlassung, Scheinselbstständigkeit
Haftung und Versicherung bei Transport- und Speditionsverträgen
INCOTERMS® 2010 – Internationale Lieferklauseln richtig anwenden und auslegen
Die ADSp 2017
Zollrecht und Zollabwicklung in der Praxis
Garantie, Gewährleistung und Produkthaftung

Technik für Kaufleute

Technische Zeichnungen verstehen lernen – Technik für Einkäufer
Werkstoffe, Fertigungstechnik, Konstruktion
Kompaktwissen Metallbearbeitung – Prozesstechnik für Kaufleute
Techniken der Oberflächenbehandlung

Basiswissen

Basiswissen Einkauf
Einkaufs- und Rechtspraxis für Einsteiger
Gesprächs- und Verhandlungsführung – Basisseminar

Geschäftsbedingungen

Monatsübersicht EXCELLENCE Akademie

Anmeldung

Anmeldung und Gebühren

Informationen erhalten Sie auch wie folgt

Excellence Network GmbH & Co. KG
Darmstädter Straße 29
64331 Weiterstadt

Telefon: 06150/1070-0
Telefax: 06150/1070-22
E-Mail: info@excellenceakademie.de

Alle Angaben zu Inhalten und Konditionen vorheriger Veranstaltungsprogramme werden durch die Angaben in diesem Programm ersetzt.

Stand: 01. September 2017

Das jeweils aktualisierte Angebot der EXCELLENCE Akademie finden Sie auch im Internet unter

www.excellenceakademie.de

www.excellenceakademie.de

EXCELLENCE NETWORK

EXCELLENCE NETWORK GmbH & Co. KG
Darmstädter Straße 29 · 64331 Weiterstadt
Telefon: 06150/1070-0 · Telefax: 06150/1070-22
www.excellenceakademie.de · email: info@excellenceakademie.de