



IHR WEG ZU
EXCELLENCE

Wissen schafft Zukunft
EXCELLENCE Akademie

Monatsübersicht bis Dez. 2018

www.excellenceakademie.de

Monatsübersicht Veranstaltungen

Alle Daten zu den jeweiligen Veranstaltungen erhalten Sie unter der angegebenen Seite.

Veranstaltung	Seite	Tage	Beginn der Veranstaltung											
			2017	2018	Jan	Febr	März	April	Mai	Juni	Juli	Sept	Okt	Nov
Führung und Kommunikation														
Führungstraining für Team- und Gruppenleiter in Einkauf und Logistik	8	2	05.10.							11.			15.	
Von der Fachkraft zur Führungskraft – Endlich Chef – was nun?	9	2	14.11.				23.							07.
Wirkungsvolle Rhetorik, Präsentation und Gesprächsmoderation	10	2	28.09.							20.		17.		
Zeit- und Selbstmanagement kompakt	11	1	07.11.							07.				22.
Materialmanagement und Logistik														
Kompaktwissen Logistik	12	2	05.10.		15.					27.			25.	
Supply Chain Management (SCM) im Einkauf	22	2	23.11.					16.						19.
Zollrecht und Zollabwicklung in der Praxis	13	1	29.11.		20.					21.				08.
Bestandsmanagement in der Praxis – Grundlage für optimale Disposition	14	2	11.12.			06.						06.		05.
Bestehende Lager reorganisieren und modernisieren	15	1	10.10.				10.						16.	
Kostenrisiko Palettentausch	16	1	23.11.			07.								23.
Problemfeld Wareneingang	17	1	28.11.		13.					05.			31.	
Praxis des Seefrachtverkehrs für Auftraggeber aus Einkauf und Logistik	18	2	25.10.				18.						09.	
Incoterms® 2010	19	1	06.12.					18.						05.
Die ADSp 2017	20	1	13.11.			05.								06.
Einkauf und Ausschreibung von Lager- und Transportdienstleistungen	21	2	18.09.			13.						24.		
Haftung und Versicherung bei Transport- und Speditionsverträgen	58	1	24.10.					07.					01.	
Einkauf														
Supply Chain Management (SCM) im Einkauf	22	2	23.11.					16.						19.
Methoden und Techniken des strategischen Einkaufs	23	2	15.11.											28.
Strategischer Einkauf – Trends und Expertenwissen	24	2			15.						05.			
Dienstleistungseinkauf: Strategien, Tools und operative Abwicklung	25	2	23.10.							18.			15.	
Projekteinkauf und Einkauf von Investitionsgütern erfolgreich gestalten	26	2	18.10.				11.						18.	
Effiziente Beschaffungsabwicklung im operativen Einkauf	27	2	07.12.			08.					03.			03.
Eckpfeiler der operativen Beschaffung	28	2	06.11.					28.						17.
Einsparpotenziale bei Lieferanten erkennen und nutzen	29	2	14.11.					16.						13.
Produktkostenoptimierung im technischen Einkauf	30	1	17.10.			16.							30.	
Lieferantenbewertung und Risikosteuerung im internationalen Einkauf	31	2	20.11.					15.						13.
Erfolgsfaktor Einkaufscontrolling: Methoden, Kennzahlen und Reporting	32	2	30.11.				12.							26.
Projektmanagement im Einkauf	33	2	26.10.					03.					11.	
Jahresgespräche, Performance Meetings, Zielvereinbarungen	34	2	23.10.							13.			29.	
Internetrecherche für Einkäufer	35	1	17.11.				18.							14.
Ergebnis- und Bilanzanalyse für Einkäufer	36	1	13.12.				20.					18.		07.
Professionelles Lieferantenmanagement im Einkauf	37	2			22.							17.		
Das Lieferantenaudit	38	1	25.10.			19.						26.		
Qualitätsmanagement und Qualitätssicherung im Einkauf	39	2	24.10.					23.					15.	
Risikomanagement im Einkauf	40	2	16.10.		06.								29.	
Preiserhöhungen abwehren und Preisverhandlungen mit Lieferanten sicher führen	41	2	27.11.	15.			09.							22.
Preisanalyse – Kostenstrukturen von Lieferanten verstehen und gewinnbringend nutzen	42	2	23.11.			14.		23.						05.
Nachhaltige Kostensenkung beim Einkauf von Bauelementen und Baugruppen der Elektronik	43	2	27.11.			05.								26.
Einkauf und Ausschreibung von Lager- und Transportdienstleistungen	21	2	18.09.			13.						24.		
Einkaufs- und Rechtspraxis für Einsteiger	65	3	16.10.	22.						04.			22.	
Basiswissen Einkauf	64	5	16.10.	22.						04.			22.	

Monatsübersicht Veranstaltungen

Alle Daten zu den jeweiligen Veranstaltungen erhalten Sie unter der angegebenen Seite.

Veranstaltung	Seite	Tage	Beginn der Veranstaltung											
			2017	2018	Jan	Febr	März	April	Mai	Juni	Juli	Sept	Okt	Nov
Verhandlungsführung														
Erfolgreich Einkaufsverhandlungen führen	44	2	02.11.			20.				25.				19.
Verhandlungstaktik, Körpersprache und Rhetorik	45	2	23.10.		01.			07.					22.	
Gesprächs- und Verhandlungsführung – Basisseminar	66	2	19.10.	25.						07.			25.	
Verhandlungskompetenz für Frauen im Einkauf	46	2	21.11.			07.				27.				08.
Methoden und Verhandlungstechniken der Verkäufer kennen und nutzen – Workshop für Einkäufer	47	2	04.12.				16.							05.
Professionelles Telefonieren im Einkauf	48	2	11.12.		01.						09.			11.
Reklamationen – die richtige Strategie gegenüber Lieferanten	49	1	12.10.		23.			03.					22.	
Jahresgespräche, Performance Meetings, Zielvereinbarungen	34	2	23.10.							13.			29.	
Preiserhöhungen abwehren und Preisverhandlungen mit Lieferanten sicher führen	41	2	27.11.	15.			09.							22.
Recht														
Einkaufs- und Rechtspraxis für Einsteiger	65	3	16.10.	22.						04.			22.	
Einkaufsrecht kompakt	50	3	29.11.	22.						13.				28.
Fallstricke im Einkaufsrecht erkennen und vermeiden	51	2	19.10.					02.					15.	
Rahmenverträge im Einkauf – sicher gestalten und erfüllen	52	1	20.10.				16.						18.	
Einkaufsverträge: Internationales Einkaufsrecht Rechtsfragen beim Einkauf im Ausland	53	2	26.10.			12.							29.	
Einkaufsverträge: Dienstleistungseinkauf	54	2	20.11.							21.				03.
Einkaufsverträge: Service-, Wartungs- und Instandhaltungsleistungen	55	1	20.11.			12.								19.
Baurecht/VOB für Einkäufer	56	2	27.11.			22.								26.
Fremdfirmeneinsatz, Arbeitnehmerüberlassung, Scheinselbstständigkeit	57	1	23.10.					07.					18.	
Haftung und Versicherung bei Transport- und Speditionsaufträgen	58	1	24.10.					07.					01.	
Incoterms® 2010	19	1	06.12.					18.						05.
Die ADSp 2017	20	1	13.11.			05.								06.
Zollrecht und Zollabwicklung in der Praxis	13	1	29.11.		20.					21.				08.
Garantie, Gewährleistung und Produkthaftung	59	2	16.11.				17.							22.
Technik für Kaufleute														
Technische Zeichnungen verstehen lernen – Technik für Einkäufer	60	2	08.11.		01.						02.			05.
Werkstoffe, Fertigungstechnik, Konstruktion	61	2	18.10.		14.					25.				19.
Kompaktwissen Metallbearbeitung	62	2	08.11.		05.					04.				26.
Techniken der Oberflächenbehandlung	63	2	27.09.			14.						27.		
Basiswissen														
Basiswissen Einkauf	64	5	16.10.	22.						04.			22.	
Einkaufs- und Rechtspraxis für Einsteiger	65	3	16.10.	22.						04.			22.	
Gesprächs- und Verhandlungsführung – Basisseminar	66	2	19.10.	25.						07.			25.	

Weitere Informationen erhalten Sie auch wie folgt

Excellence Network GmbH & Co. KG
Darmstädter Straße 29
64331 Weiterstadt

Telefon: 06150/1070-0
Telefax: 06150/1070-22
E-Mail: info@excellenceakademie.de

Aktuelle Terminänderungen und Themenergänzungen unter

www.excellenceakademie.de

www.excellenceakademie.de

EXCELLENCE NETWORK

EXCELLENCE NETWORK GmbH & Co. KG
Darmstädter Straße 29 · 64331 Weiterstadt
Telefon: 06150/1070-0 · Telefax: 06150/1070-22
www.excellenceakademie.de · email: info@excellenceakademie.de